



Nosotros su  
Departamento  
de comercio  
electrónico

**YAO.  
COM.  
DO**  
**caso de éxito**

## Nosotros su Departamento de Ecommerce



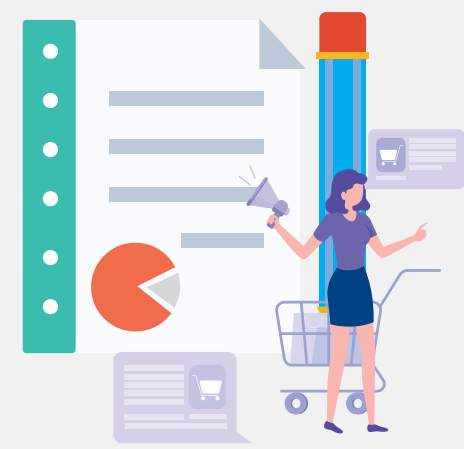
**EN INTERNET TODAS LAS ACCIONES SON 100% MEDIBLES**

**MENSUAL**

**7%** conversiones  
**22K** Usuarios  
**+RD\$ 1m** 1 Millón de pesos antes de los 1eros 6 meses

Conoce como Quimbamba Ecommerce Lab ayudó a la cadena de Restaurantes Yao Asian Cuisine a montar su ecommerce por 1era vez. Después de muchas lluvias de ideas, 27 tazas de café, perfeccionar procesos y logísticas... descubrimos cómo coordinar y ejecutar un exitoso ecommerce, una sucursal que aumenta las ventas de todas las sucursales.





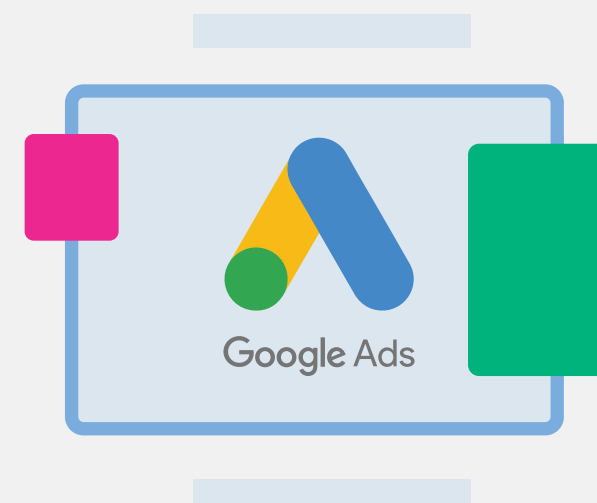
# Estrategias de Ecommerce



Gestión de Base de Datos  
**Email Marketing**  
CRM & Automatizaciones



Facebook & Instagram  
**Facebook Ads**  
orientadas a ventas online

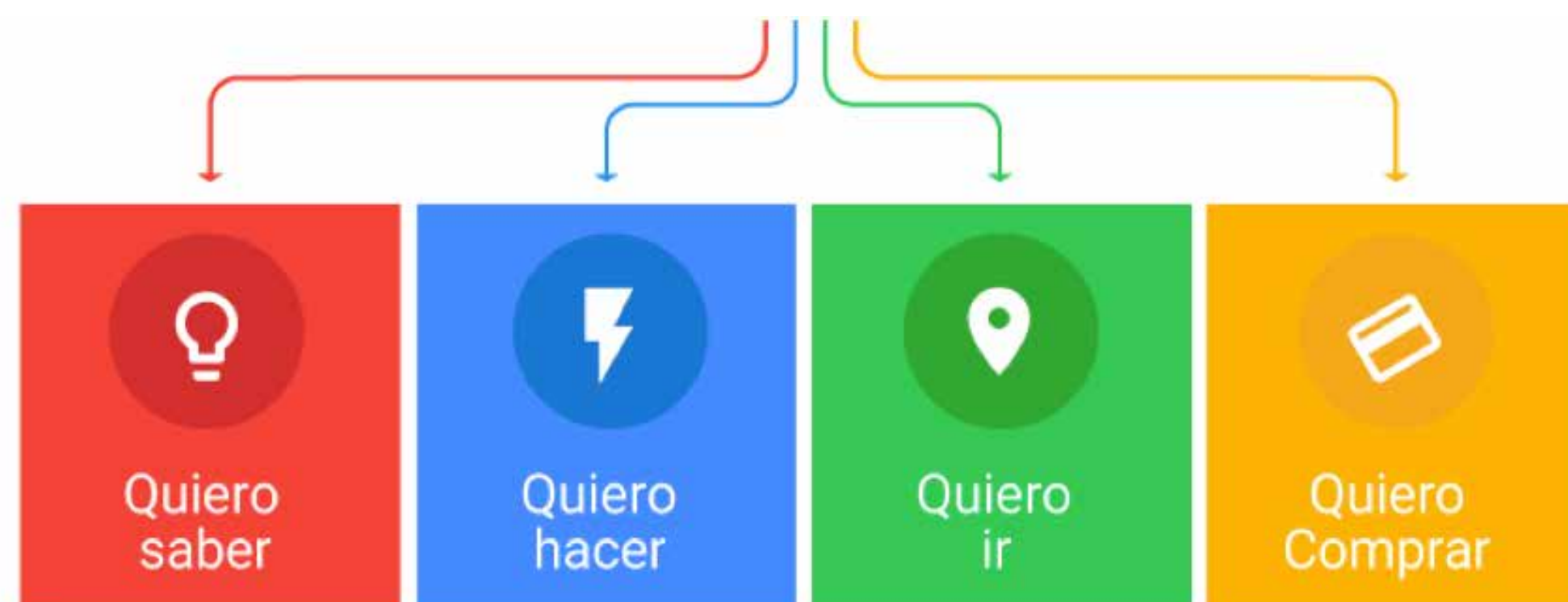


Google & Youtube  
**Google Ads**  
orientadas a ventas online



**SEO - Optimización de Búsquedas**

## Estrategias para cada Micromomento según el objetivo a lograr



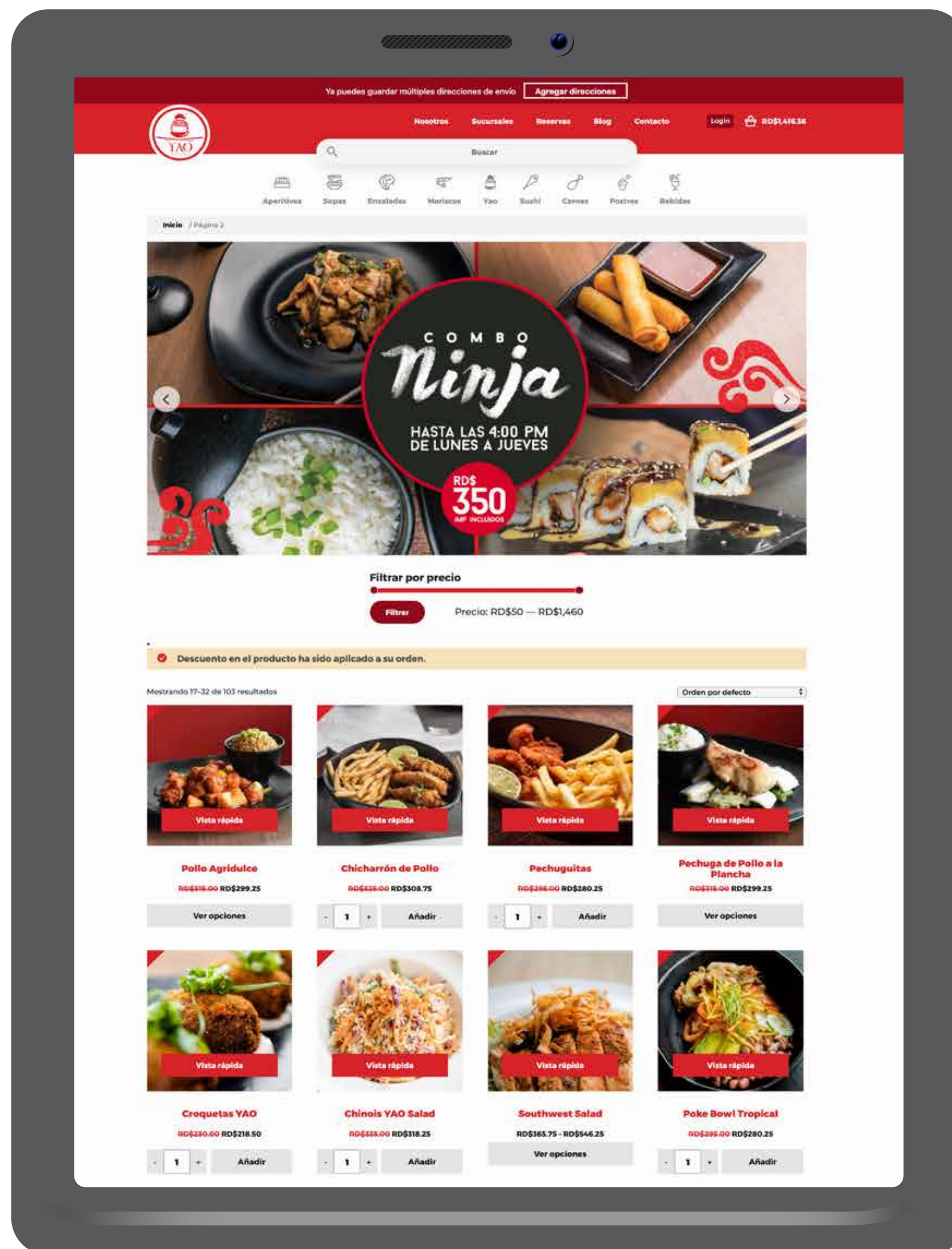
- **Creación e implementación de estrategias de manera constante para cada cliente.**
- **Automatización y personalización de correos para aumentar las ventas y mantener un contacto directo con el cliente:** al dejar productos en el carrito, ofertas de cumpleaños, días o semanas que no ha visitado la tienda, oferta por desinterés o por superfan.
- **Anuncios para generar tráfico y de remarketing**
- **Optimización de Búsquedas, SEO**







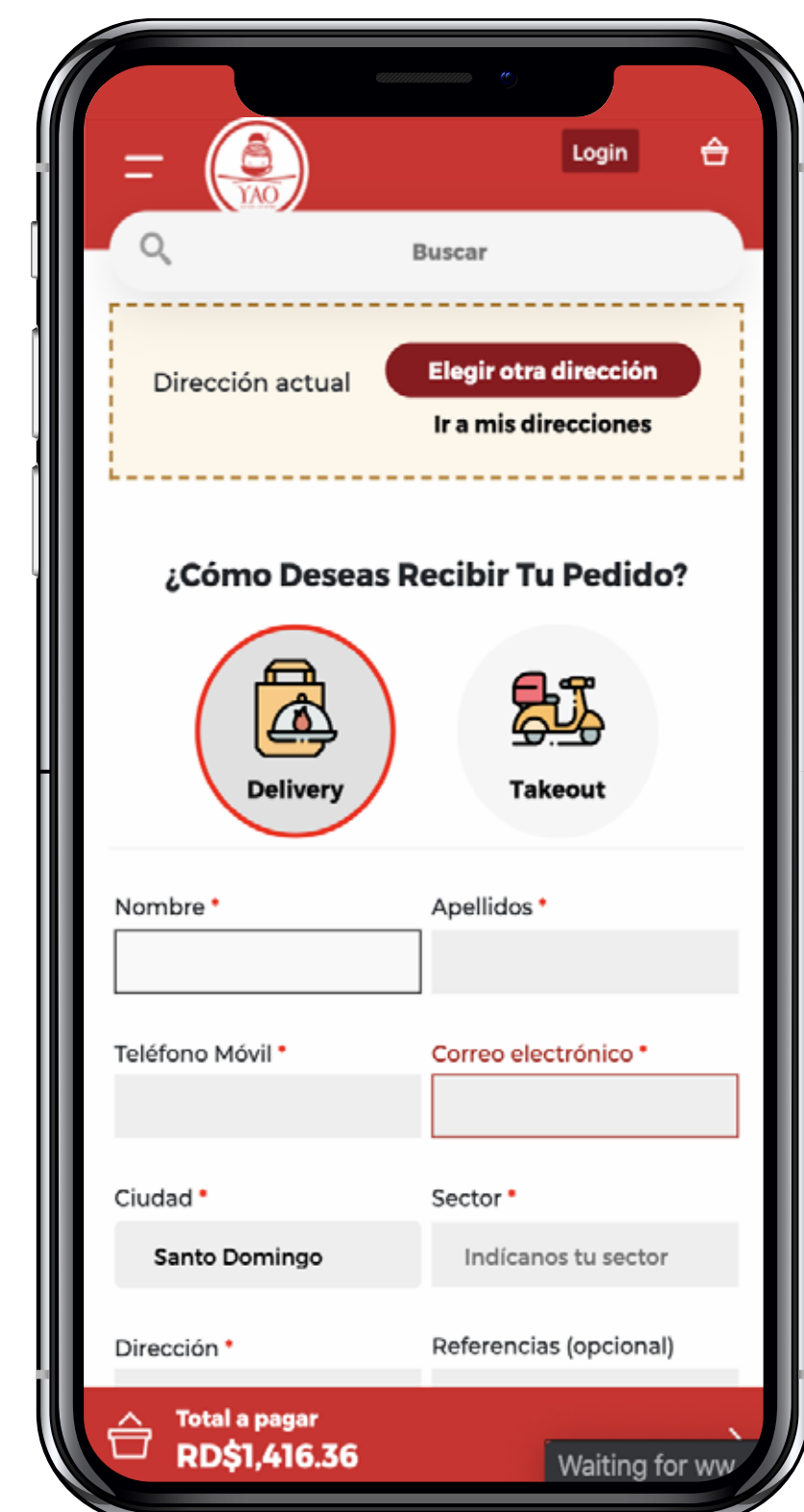
# Desarrollo Web eCommerce



Woo **COMMERCE**

ActiveCampaign >

AZUL Banco BHD León



- Esquema de Desarrollo 100% Quimbamba, probado.
- Integración con Azul y Boton de BHD Leon
- Integración con sistema de facturación de sucursales. (ICG)
- Integración con FTPs

- Integración con ActiveCampagin, Google Marketing Platform Facebook Pixel
- Diseño fácil y amigable
- Vista Rápida
- Sectores específicos para cada sucursal.





# eCommerce Strategist agency

## Estrategas del comercio electrónico

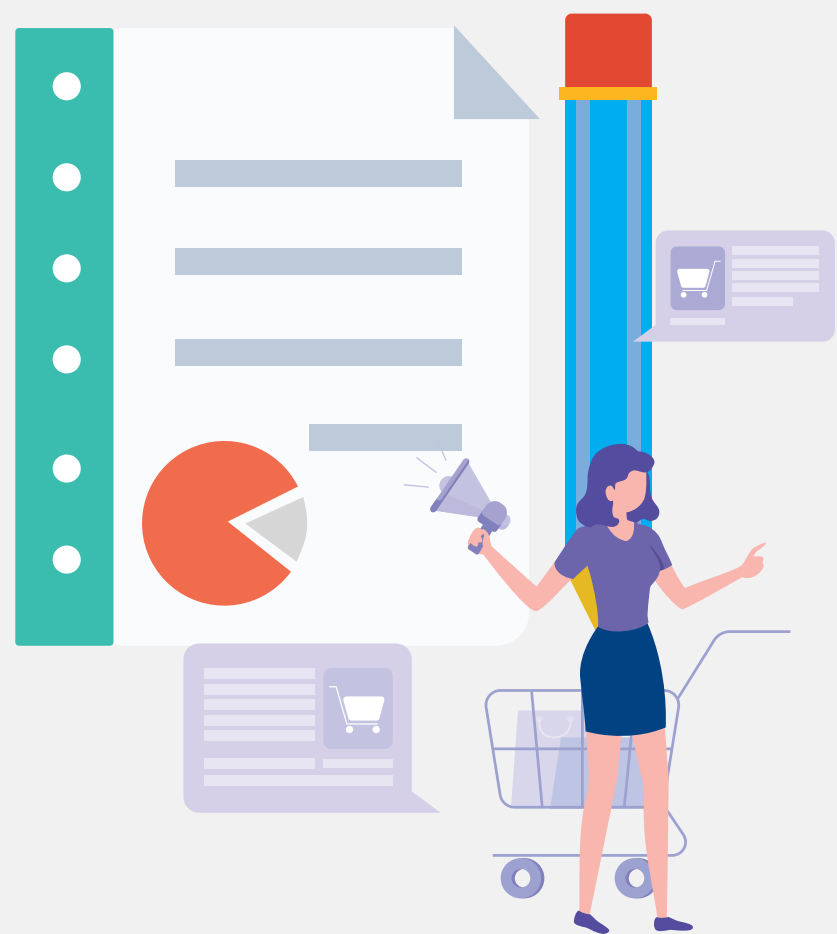


809.518.8794 | [hola@quimbamba.com](mailto:hola@quimbamba.com)  
C/Erik Leonard Ekman #34, Edificio The Box, Arroyo Hondo,  
Santo Domingo, República Dominicana  
[quimbamba.com](http://quimbamba.com)



## ¿CÓMO?

Nosotros su Departamento de Ecommerce



Estrategias  
de Ecommerce



Desarrollo Web  
eCommerce



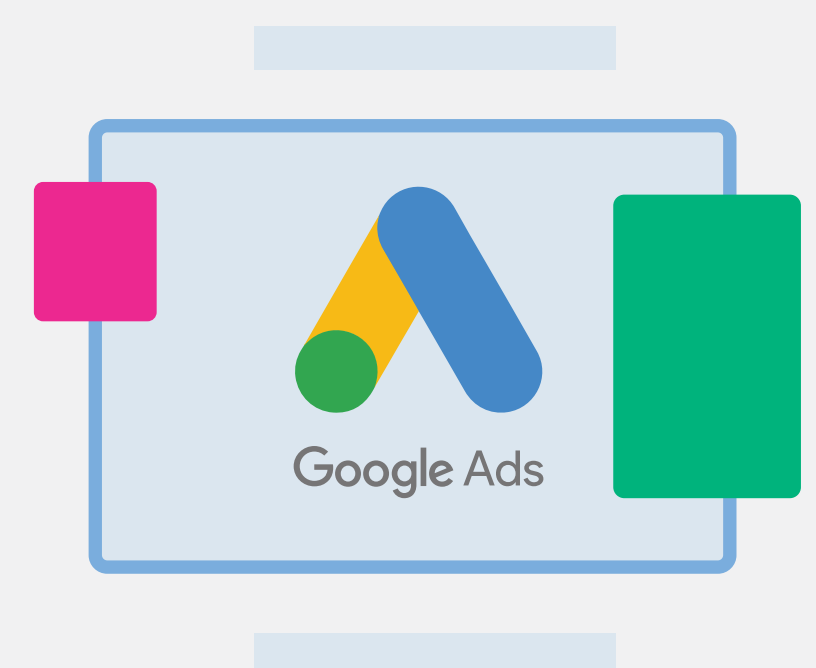
SEO - Optimización  
de Búsquedas



Gestión de Base de Datos  
Email Marketing  
CRM & Automatizaciones



Facebook & Instagram  
Facebook Ads  
orientadas a ventas online



Google & Youtube  
Google Ads  
orientadas a ventas online



## PROYECTOS eCOMMERCE ACTUALES



yao.com.do



babor.do



nubeh.com



worldvision.org.do



aguamenta.com

## PLATAFORMAS ASOCIADAS



ActiveCampaign >



MailChimp

HubSpot



CARDNET



Banco BHD León

amazon pay



PayPal



amazon alexa





## Desarrollo Web eCommerce

### INICIO

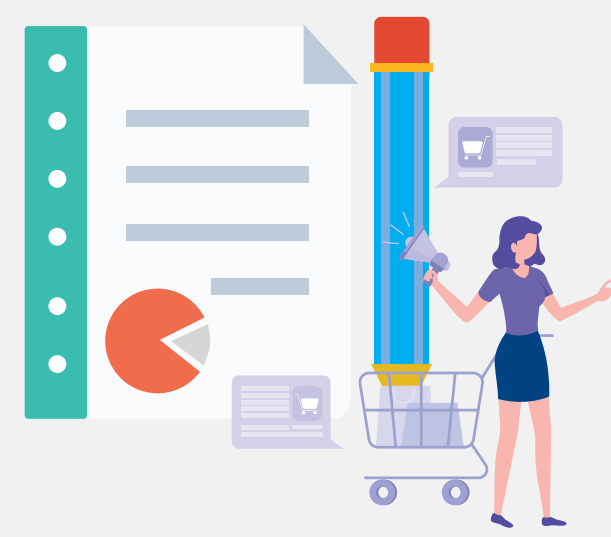
#### **Tiempo de Entrega** **Versión de Prueba - 45 días aprox**

Bajo un esquema ya probado que funciona según necesidades internas y el público objetivo:

- Planeación y desarrollo del Backend del website
  - Planeación y desarrollo del Frontend
  - Planeación y desarrollo del Diseño Web
  - Tiempo de pruebas y QA
  - Integración con las herramientas de Analíticas
    - Esquema de Desarrollo
- 100% Quimbamba, probado en mercado local.
- Acceso Administrador con niveles de acceso.
  - Integración con CRM de los datos del cliente e historial.
  - Integración con Botones de Pago contratados.
  - Integración con Google Marketing Platform, Facebook Pixel, entre otras herramientas de análisis necesarias.
  - Vista y selección rápida de productos.

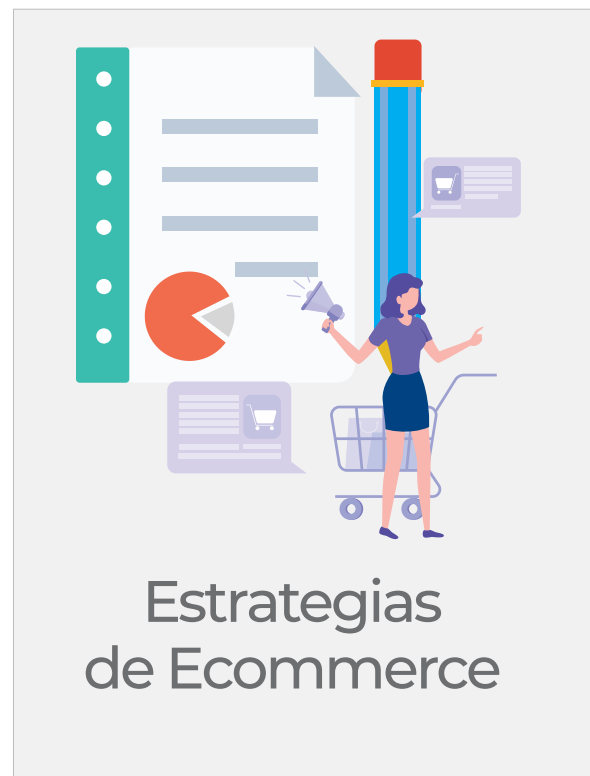




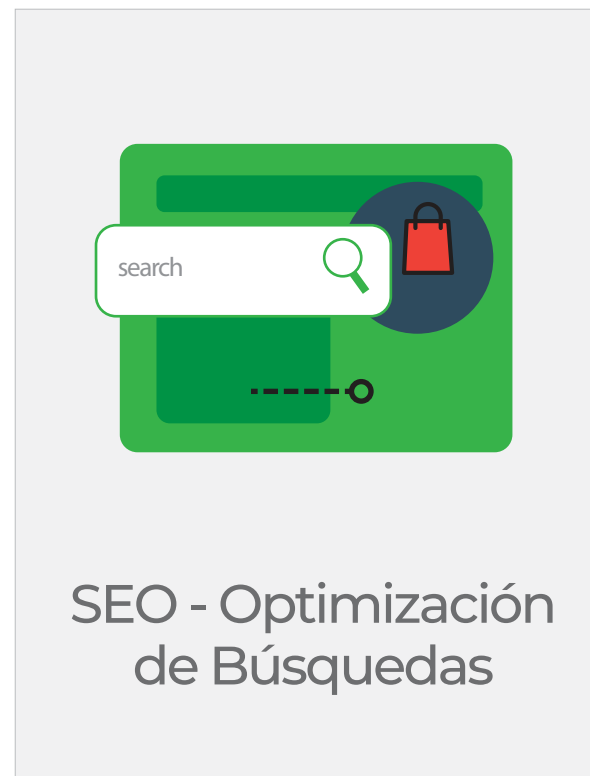


## Estrategias de Ecommerce

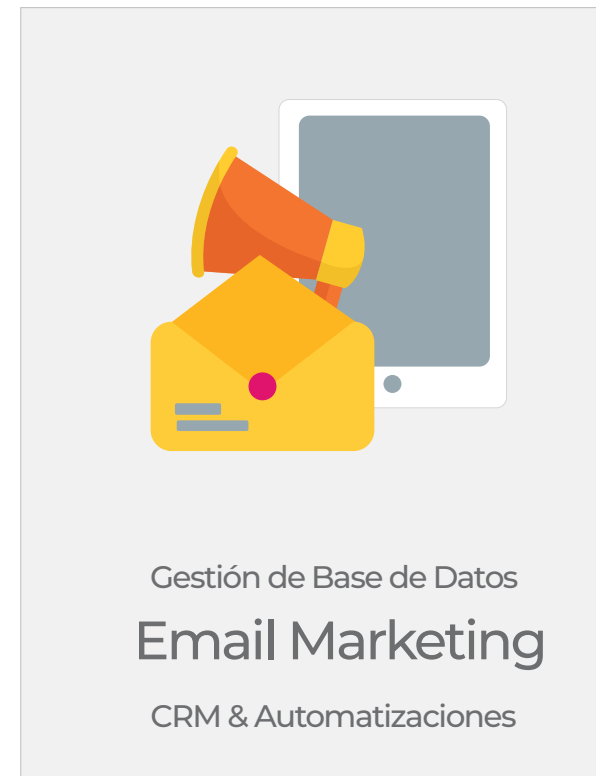
### MENSUAL



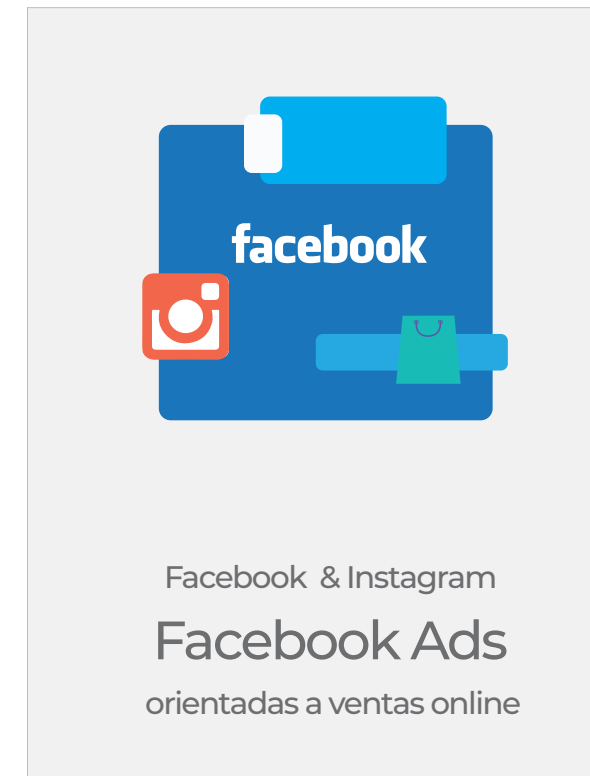
Estrategias de Ecommerce



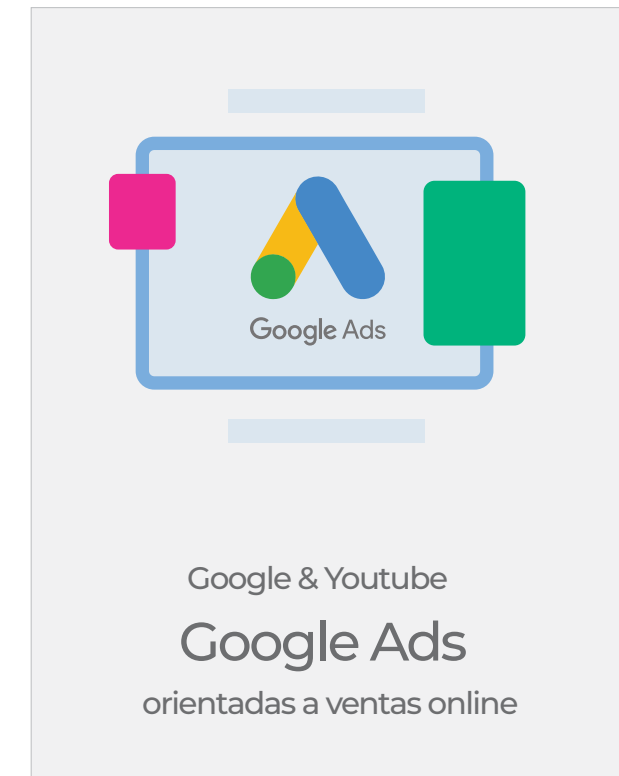
SEO - Optimización de Búsquedas



Gestión de Base de Datos  
Email Marketing  
CRM & Automatizaciones



Facebook & Instagram  
Facebook Ads  
orientadas a ventas online



Google & Youtube  
Google Ads  
orientadas a ventas online

- Actualizaciones del desarrollo
- Seguridad Robusta
- Mejoras de Usabilidad
- Diseño De La Experiencia Del Cliente
- Estrategias de Social Sales
- Estrategias De Tráfico
- Estrategias de Remarketing
- Automatizaciones de Correos y Acciones
- SEO Productos
- Gestión De Publicidad orientada a ventas
- Análisis De Comportamiento Online Del Target
  - Análisis Ventas Facebook & Instagram
  - Google Analytics
  - Analisis De Provocación A Acciones
  - Estrategias Para Aprovechar Micromomentos.
- Planeación Y Ejecución De Propuestas Orientada A: Cautivar + Convertir
- + Experiencia Wow + Medir y Repetir

\* Costos mensuales corren por el cliente, transparentemente, administradas por nosotros,

\* El cliente paga de manera directa:

- costo mensual CRM
- costo mensual infraestructura
- Costos de publicidad pagada.

\* Costos de algunas nuevas funciones.

Integración con estrategias digitales de la marca



## REFERENCIAS COMERCIALES

Gerente de Mercadeo  
Yao Asian Cuisine  
yao.com.do  
Oscar del Rosario  
M. 829.761.6804

Gerente de Comunicaciones  
World Vision Dominicana  
worldvision.org.do  
Yokary Cruz  
M. 809.747.5422

Propietario  
Productos Nubeh  
nubeh.com  
Pío Diaz  
M. 809.878.4237

## Conversemos.

Julissa Mirabal  
Business and Proyects Manager  
829.383.3635  
julissa@quimbamba.com

809.518.8794  
hola@quimbamba.com  
C/Erik Leonard Ekman #34,  
Edificio The Box, Arroyo Hondo,  
Santo Domingo, República Dominicana  
**quimbamba.com**

